

Saludos de la Alquimia del Dinero

¡Saludos Alquimistas del Dinero nuevos y antiguos! Ha pasado mucho tiempo desde que conectamos la última vez. Para aquellos nuevos en el tema, este es un libro enérgico, lleno de intenciones positivas, que busca la expansión de sus vidas y sus riquezas. Se ha dicho que con sólo con frotar el libro en la manga, hará que la riqueza venga por si sola... pero eso es un poco exagerado... tal vez...

Lo que es verdad, es que a partir de este momento, tu vida cambiará para mejor. Coincidencias extraordinarias, eventos y personas entrarán en tu vida, lo que parecerá no tener ninguna relación con el libro que tienes en tus manos (o que lees online). Sin embargo, ten por seguro que es producto de La Alquimia del Dinero. Se ha hecho la conexión. El trabajo ha comenzado. ¡Incluso mientras hablamos!

El trabajo de La Alquimia del Dinero se ha desarrollado y crecido desde la primera vez que lo escribí. He impartido muchísimos cursos, escrito muchos más libros y desarrollado mi procesamiento energético a pasos agigantados. Mis clientes me han ayudado a realizar esto, con su presencia, su participación y confianza y el uso de los materiales de Kiki Theo. Les agradezco a todos desde lo más profundo de mi corazón.

Siempre ha sido un reto el trabajar en este puente entre el mundo del dinero (finanzas, trabajo, negocios, herramientas prácticas, realidad tangible y visible) y el de la energía (simbólico, metafísico, herramientas creativas, realidad no tangible, no visible). El desafío es que cuando construyes el puente entre el dinero y la energía para crear la alquimia del dinero, te encontrarás parado en un lugar sin

nombre, sin lugar, sin definición.

La gente, dependiendo de *dónde estén parados*, tienden a ponerte en uno u otro lado del puente. Los empresarios te ven como una persona de negocios, un estratega, una persona del tipo mentor. Las personas involucradas en autoayuda te ven como una especie de asesor financiero. La gente más esotérica te ve como un curandero enérgico, un alquimista, tal vez incluso un mago. Muchos de los que se dedican a los caminos espirituales no quieren verte en absoluto... al menos algunos de ellos... y esto, tristemente, es cierto.

Así que este es el dilema, y es un dilema porque entre todas estas encrucijadas, nadie sabe en qué categoría debe ir este libro. Y es una de las razones por las que recientemente decidí alejarme de mis editores antiguos Penguin, quienes favorecían sólo el sector empresarial. Fue maravilloso ser representada por ellos todos estos años y les agradezco, especialmente a Louise Grantham.

¡Así que ahora soy libre! Para escribir, expandir y sembrar estos conocimientos en ambos lados del puente.

¡Así es como se lanza **Kiki Theo Wealth Works Institute!** Que dispone de libros, e-libros, cursos, audios, aplicaciones, procesos energéticos en MP3 y capacitación de facilitadores. Incluso en Japonés (o así espero). Mini libros para la abundancia en los negocios, los cuales enumeraré a medida que escribo.

Así que, todo lo que necesito, es que utilices el trabajo de La Alquimia del Dinero. Está escrito para ti. ¡Utilízalo, observa los cambios en tu vida y cuéntame qué sucedel!

He incluido un Capítulo Extra para marcar esta transición y el comienzo de otro ciclo de nueve años. Espero

que las portadas nuevas reflejen la diversión, la ligereza y la accesibilidad al dinero y la energía que siempre he querido que este trabajo represente.

Lo que también es genial, es que en los últimos nueve años, el trabajo de *La Alquimia del Dinero* ha sido probado y comprobado por muchas personas, empresarios, entrenadores, terapeutas y gente de negocios. Quienes han utilizado este trabajo para crear resultados reales tangibles en sus vidas, en sus negocios y en su patrimonio.

Al comienzo de mi viaje de escritura y enseñanza, era alguien que recientemente había alcanzado la independencia financiera y me encontraba compartiendo lo que había trabajado para expandir el “yo” y la riqueza, basada en mi propia vida y experiencia. Ahora soy alguien que puede decir o declarar categóricamente (no como un gurú indio, ni un estadista sudafricanos de antaño) que este trabajo y los procesos que he creado también funcionan en otros y crean resultados. ¡Lo he probado y comprobado!

Durante muchos años se me pidió que enseñara mis procesos a facilitadores que estaban dispuestos a ofrecer este trabajo a otros. Sin embargo, por mucho tiempo, no fui capaz de hacerlo. Tampoco tenía ganas de llenarme de trabajo. Ahora he encontrado una manera de organizar el trabajo en niveles para poder enseñarlo, empezando por lo creativo, pasando por lo psicológico y culminando en lo energético.

Tomará tiempo, pero puedo prometerles a todos ustedes que sólo aquellos que posean la más alta calidad e integridad, que sean poseedores de la frecuencia más clara posible y en la alineación con este trabajo, estarán cualificados para enseñarlo.

Dicho esto, sé que hay muchos por ahí que cumplen con estos criterios. Estoy abierta y dispuesta a hacer nuevas conexiones globales con el propósito de aumentar luz en el planeta. Si sientes que eres una de las personas que pueden ayudar con este trabajo, ponte en contacto conmigo.

Te escribo esto en un hermoso día soleado de invierno, desde el puerto de Kalk Bay, mientras que las ballenas agitan sus colas (¡de verdad!), con mis mejores deseos para tu maravillosa transformación. ¡Que seas feliz y estés bien! ¡Que tengas la compañía de verdaderos amigos y seres queridos! Y que descubras lo que significa la riqueza.

Dedico el mérito de este libro a nuestra iluminación y a la iluminación de todos los seres. Que todas las religiones, caminos y credos se unan para el bien supremo de todos. Que la paz prevalezca en la tierra.

Kiki Theo

Capítulo Nuevo

Abriendo los caminos místico del dinero

Decidí agregar un capítulo nuevo para marcar esta nueva edición de La Alquimia del Dinero.

Quiero resaltar y enfatizar el aspecto más importante de la creación de la riqueza – tanto para los Alquimistas del Dinero que ya conocen el tema, como para los nuevos, además de agregar una nueva dimensión al trabajo de La Alquimia Dinero. ¡Que disfruten!

El libro Alquimia del dinero es una introducción a las puertas energéticas de la creación de riqueza. Para entrar y caminar estas sendas se requiere voluntad, atención, práctica e imaginación. Sobre todo, imaginación.

La creación consciente de la riqueza como práctica de transformación es sinónimo de la práctica espiritual, pues lo que se nos pide es transformar nuestro plomo en oro. Eso es lo que la creación de riqueza es en última instancia; para ser ricos necesitamos practicar el ser ricos.

Las diferentes facetas del dinero que se presentan en La Alquimia del Dinero – el dinero como maestro, como relación, como potencial y así sucesivamente, te desafiarán a trascender aspectos de tu ser. También se te pedirá cultivar ciertas habilidades místicas que son necesarias para abrir y recorrer el camino del flujo de riqueza sin esfuerzo.

A esto le llamo “habilidades místicas para ganar dinero”, porque se encuentran más allá del ámbito ordinario y racional de la generación de riqueza. Inspirada escribiendo este capítulo para ti, estoy trabajando a la par en un libro sobre este tema. Se basa en una serie de artículos que llevan el mismo título y que escribí hace algunos años para una de las revistas esotéricas.

Lo místico se define como algo impresionante y que se oculta debajo de la superficie. Me gusta esta definición porque también es una buena descripción para lo que significa ganar dinero. La creación de riqueza es un fenómeno impresionante. También es algo que depende de un gran número de factores que están ocultos a la vista.

Cuando trabajaba en el ámbito de la administración de dinero, la gente me preguntaba:

“¿Cómo se hace?”

“¿Me mostrarás cómo ganar dinero?”

A través de los años llegué a entender que lo que estaban buscando no era asesoramiento para invertir, ni orientación sobre cómo elegir las mejores acciones en la bolsa de comercio. Me estaban pidiendo algo mayor, más profundo y más personal.

La gente quiere saber lo que debe hacer en otros niveles además de lo obvio para ganar dinero: “hacer un presupuesto, ahorrar e invertir”. Se dan cuenta de que hay algo más involucrado en la ganancia de dinero, un talento o habilidad menos evidente que permite a algunas personas hacer dinero, mientras que otras trabajan y se esfuerzan sin resultados positivos.

Entonces me propuse descubrir qué es esa otra cosa, usando el método de prueba y error y a mi misma como conejillo de Indias. Durante los muchos años que administré mis propios negocios, aprendí de forma consciente cuáles habilidades místicas son necesarias para crear y atraer riqueza. Y así es como actualmente, y después de muchos años, hago el trabajo que hago.

He descubierto que ganar dinero depende de una serie de acciones, puntos de vista y habilidades que parecen no estar tan relacionadas con la adquisición de dinero por estar en un carácter místico. Estas habilidades necesitan ser practicadas y desarrolladas, como cualquier otra habilidad. Y quisiera destacar esto. Como uno de mis clientes, que ha estado trabajando conmigo durante años, descubrió recientemente, “mantener el espacio” – una de las habilidades que enseño – requiere mucha energía y fortaleza.

En un principio no es fácil entender que trabajar con energía o trabajar en el mundo energético es algo que hay que aprender, adiestrar y formar. Aunque es una actividad que no es visible es, sin embargo muy activa, ya que requiere mucho tiempo, como cualquier otra actividad visible, y

también puede ser físicamente agotador.

A la mayoría de nosotros no se nos enseña cómo navegar por el mundo no visible, que es una parte de la realidad. Muy pocas personas han tenido acceso a algún tipo de entrenamiento de la mente, lo que no es exactamente la mismo, pero es una buena puerta para el trabajo energético.

Cuando hablamos de trabajar en el mundo de las energías, no estamos hablando acerca de psicología, del procesamiento creativo o del pensamiento positivo. Cuando digo “energía y dinero”, la mayoría de las personas rápidamente piensan en “creencias, actitudes y emociones” y afirman que pueden haber descubierto algunos de estos aspectos relacionados con el dinero en sí mismos. A menudo, se utiliza la palabra “subconsciente” para explicar todo lo relacionado con la energía.

Parte de este conocimiento es bueno y útil, pero no es de lo que estamos hablando cuando hablamos de trabajo energético alrededor del dinero o de cultivar habilidades místicas necesarias para liberar el flujo de riqueza.

Trabajar energéticamente con dinero de forma consciente y trabajar en el uso de las habilidades místicas es una actividad muy específica y continua que requiere práctica, tiempo y espacio. No es una idea, una etiqueta o algo subconsciente.

Muchas de las habilidades que enseño parecen ser cosas pequeñas, fáciles, comunes, pero son mucho más difíciles de dominar de lo que te imaginas – simplemente porque uno empieza a pensar que hablar de energía es sinónimo de que es algo que sucederá. Esto se debe a que nunca se nos enseña cómo cultivar habilidades y destrezas no físicas.

¿Cómo se cultiva la fe, las creencias, la paciencia, el entusiasmo, la tenacidad, el sentido del humor, la bondad?

Por no hablar de la intuición, la clarividencia y otros dones psíquicos. Nadie nos enseña cómo. No directamente. ¿Sólo imagina cuan increíbles seríamos si nos enseñaran algo de esto en la escuela?

Estoy segura que si a la mayoría de nosotros se nos preguntara, diríamos que la gente nace con o sin algunas de estas cualidades. Creemos que algunas personas son simplemente “naturalmente” pacientes, confiadas o amables, mientras que otras no lo son. Sin embargo, todos tenemos el potencial para desarrollar todas estas cualidades dentro de nosotros mismos. Sólo necesitamos descubrir cómo liberar las cualidades que necesitamos y luego que nos enseñen cómo cultivarlas. En nuestro caso estamos hablando de una forma de trabajar con dinero en un plano energético, que es similar a cultivar cualidades no físicas y no visibles.

Todo forma parte de lo que llamamos trabajo energético. Requiere intención, atención, tiempo y espacio. Requiere que nos muestren cómo y esto a su vez, necesita energía. Energía física real. Pensar algo no es suficiente.

Hoy en día todos hablan de “energía” haciendo muy poca distinción con los conceptos de mente, pensamiento, psicología, procesamiento o incluso con palabras y sus definiciones. Es como si una vez que podemos usar una palabra interesante o que defina algo, ambos hemos entendido y resuelto la energía de esta palabra, de alguna manera.

He tenido muchas conversaciones extrañas a lo largo de los años cuando digo que mi ocupación es “trabajar con dinero en un plano energético”, donde otros me describen lo que hago.

“Sí, se trata del subconsciente – hice un curso de hipnosis...” o,

“Ah, creencias y actitudes, yo hice un entrenamiento con...” o,

“Oh sí, lo sé, el pensamiento positivo y afirmaciones. ¿Has leído X o has oído hablar de Y?”, y así sucesivamente.

Pero lo peor de todo, (¡juro que si otra persona me dice esto de nuevo, será bofeteada con un libro de La Alquimia del Dinero!)

“Lo sé, todo está en la mente, ¿eh?”

No, el trabajo energético no está sólo “en la mente”. Funciona en una realidad no visible. Es real. Es sutil pero tangible. Produce resultados.

Así que cuando digo que lo más importante para la creación de riqueza – por sobre todo lo más importante – es la creencia, y más específicamente, creer en lo imposible, los diversos presentadores de radio, entrevistadores, lectores de libros y otros que regularmente me hacen esta pregunta, simplemente deciden obviar mi respuesta y continúan con la entrevista.

Se puede ver que no lo creen. Es demasiado pequeño, demasiado simple, demasiado intangible. No saben dónde ponerlo, ni qué hacer con él. Piensan que lo saben y quieren pasarlo por alto como algo irrelevante o esperan que sugiera algo más. Algo que contenga palabras reconocibles, relevantes como: presupuesto, inversión o anualidad.

Pero nunca me han preguntado (¡ninguno de ustedes!)

“¿qué quieres decir con “creencia”?” o

“¿cómo ayuda esto a expandir la riqueza” o

“¿cómo se cultiva?”

Razón por la cual voy a desarrollar este aspecto. Porque es muy importante. Incluso para aquellos que han estado haciendo este trabajo durante años. Yo sé quién eres y lo necesitas, y especialmente porque sabes lo que significa y lo que implica. Es la primera apertura a los caminos místicos.

Debo decir que cuando se practican y perfeccionan las habilidades místicas para generar dinero, los resultados

que se producen parecen un milagro. Abrirán puertas a la realidad no visible de la cual se forma la realidad visible. Estos aspectos ocultos y místicos de la generación de dinero son los medios más efectivos, simples y poderosos para dar un giro a tu fortuna y transformar tu vida. ¡Para mi suena como una publicidad poderosa! ¡Deben vender las cosas en un paquete de la suerte!.

Presentaré algunos de estas puertas y habilidades místicas para generar dinero, que te proporcionarán con otra dimensión desde la cual ver este trabajo, para aquellos que están familiarizados con él. Y para aquellos nuevos en el tema, podrán ver esto como una introducción a la introducción.

El Dinero como Alquimia - La Habilidad de Creer en lo Imposible

De vuelta a la realidad... La primera y más importante de todas las habilidades que se deben cultivar es la habilidad de **creer**, porque sin esto, ninguna creación es posible. El dinero como alquimia nos obliga a cultivar la habilidad de **creer lo imposible**. Para atravesar la primera puerta en la creación mística de la riqueza se requiere imaginación y creencia, lo que posteriormente se convertirá en conocimiento verdadero.

Esto no es pensamiento positivo. No es confiar en que todo saldrá bien o esperar buenos resultados a escenarios de realidades probables o posibles. Creer en lo imposible requiere una transformación energética considerable.

Significa dejar de lado todas las consideraciones. Implica trascender todos los límites autoimpuestos y las barreras que nuestra mente pueda tener. Supone estar listo y dispuesto a creer y a prepararse para recibir algo que parece verdaderamente alejado de la realidad actual (por eso se llama alquimia).

Creer en lo imposible significa abrir la puerta a una realidad totalmente nueva, nunca antes soñada, incluso totalmente absurda, y creer en ella con una convicción total y absoluta de que sucederá.

Eso es alquimia. Abrir la primera puerta mística a la riqueza. Sin esto, no se puede lograr nada. Repito, ¡NADA! Yo sé que esto suena muy simple y la mayoría de las personas incluso piensan “sí, sí, creer, lo tengo, ¿qué más?” pero...

Pregúntate a ti mismo “¿Creo que puedo hacer cualquier cosa? ¿Donde sea, a cualquier hora?”.

Si la respuesta no es un gran y rotundo SI, entonces aún necesitas cultivar la habilidad de la alquimia.

Además de creer esto acerca de ti mismo, la apertura de la primera puerta requiere que creas ciertas cosas acerca de la realidad. Necesitas creer y saber que todo es energía, por lo tanto maleable, que la realidad es visible y no visible. Ese pensamiento e intención puede cambiar la realidad – incluso la realidad que parece tangible. De que el tiempo no es lineal y en realidad no existe, por lo tanto el presente, el pasado y el futuro están ocurriendo ahora mismo, lo que significa que son cambiables, aquí mismo, en este mismo momento.

Muy lindas palabras. Alucinantes. La gente esotérica, de tipo curativo se emociona e ilusiona mucho diciendo que sí, sí, sí a esto. Así que déjame hacerte una pregunta sencilla: “¿Por qué cancelas el curso una semana antes de la fecha de inicio porque, incluso antes de que comience el curso, no crees que asistirá la cantidad suficiente de personas? ¿Por qué no estás promoviendo y enviando correos electrónicos y cuidando tu espacio hasta última hora?”.

Te diré por qué, porque necesitas creer con muchas ganas, energía y fuerza de voluntad y no has contado con el entrenamiento necesario, ni te encuentras energética o mentalmente apto para asumir la tarea.

¿Por qué, tantas personas en varios campos, no toman ese teléfono y llaman a algunos antiguos clientes o se lanzan con nuevas posibilidades? No porque no puedan vender, porque odian el teléfono o cualquier otra excusa que tengan. Es porque se necesita fuerza energética para hacerlo.

Si eres una persona de negocios, ¿podrías creer que una decisión que “ya ha sido tomada” puede ser revertida?. Como por ejemplo: alguien ha cancelado su orden, o se te ha informado por escrito que no has tenido éxito en una oferta o que un posible cliente te ha respondido que “no está interesado”.

¿Podrías hacer que esa realidad aparente se convierta

en algo lo suficientemente moldeable como para cambiarlo y reconfigurarlo a tu beneficio?. ¿Podrías ser capaz de pensar en suficientes posibilidades para convertir esta supuesta “realidad inalterable” en algo no tan rígido y encontrar la grieta, la debilidad, en la que puedas trabajar para expandirte a un camino nuevo de tu elección?.

¿Puedes hacer eso? O me vas a decir “pero me lo informaron por escrito” o “pero el cliente ya tomó su decisión y es no” o “pero el cliente no está interesado”.

John Cleese ya lo dijo cuando preguntó: “¿eres un hombre o un ratón?”.

Aquí es cuando todas las teorías, todos esos “todo es energía”, esas “afirmaciones de pensamiento positivo y subconsciente” entran en juego con gran valor. Y más específicamente el “creer en lo imposible”.

Es un asunto real, físico y realizable. Requiere GRAN coraje, creer CON TODAS TUS FUERZAS, una imaginación ENORME o, en otras palabras, “creer en lo imposible” – que no es lo mismo que “cualquier cosa es posible”.

Creer en lo imposible es tomar esta realidad aparente, tal y como se ve en esa carta de despido, en esa cancelación o ese rechazo y simplemente elegir convertirlo en algo plástico, no sólido y creer algo más.

Creer en 6 cosas imposibles antes del desayuno es clave. O, como dijo el unicornio, “no creo en los humanos”. ¿Crees en los unicornios?, ¿cómo puedes llevar a cabo este trabajo si no lo haces?.

Hoy recibí un mensaje precioso que decía: “Ser una persona se está convirtiendo en algo demasiado complicado... ¡Es hora de ser un dragón!”. ¿Crees en los dragones? ¿Cómo puedes llevar a cabo este trabajo si no lo haces?.

Sé que estoy asustando a algunos de los hombres de negocios con esto. Lo siento, no voy a explicar nada aquí,

ni siquiera intentaré crear un argumento racionalmente lógico, lo que puedo hacer fácilmente – estudié tanto Lógica como Filosofía en uno de mis muchos años universitarios. En realidad es muy fácil probar algo “lógicamente”. Lo único que diré es que abras tu mente. Piensa en las posibilidades. Cuestiona la realidad.

Cuestionar lo que crees es una buena manera de comenzar este entrenamiento. Muchas de las creencias establecidas no son tan útiles en la práctica y, por lo tanto, no muy amplias. Crean barreras y encogen la realidad. Cuestiona de forma consciente y rechaza la realidad establecida. Puedes empezar con los anuncios que ves en televisión, que se presentan casi como realidades o hechos:

“Es invierno y el momento para un resfriado” – no, no lo es.

“El azúcar te da la oportunidad...” – no, no lo hace.

“X bebida te da vida” – no lo creo.

¿Qué instancias en tu realidad y en tu mundo te están encogiendo? Elige creer solamente lo que te expande y que realza su mundo. Deja ir el resto.

Por ejemplo, puedo cambiar el hecho (como realidad establecida) de que diciembre es el peor mes para las ventas a que sea el mejor en algún lugar específico, tanto para este como otro de mis libros. ¡Se puede hacer! He elegido trascender esta creencia / noción / idea / realidad / limitación / barrera porque simplemente cuando tus ingresos dependen de las comisiones, no te puedes dar el lujo de no ganar lo suficiente durante cualquier mes, sin importar si alguien está de acuerdo. Así que creé una nueva realidad. ¡Tú también puedes!.

Creer en lo imposible requiere práctica. También requiere coraje y osadía.

- Atrévete a trascender alguna barrera – sólo para practicar.
- Decide terminar algo en la mitad del tiempo que toma generalmente – porque puedes.
- Haz algo que tu mente dice que no puedes hacer – sólo para probarlo.
- Levanta la barra – y luego baila sobre ella ágilmente.
- Toma la realidad en tus manos y retuércela como un pretzel – luego agrega semillas de sésamo.

Por sobre todas las cosas, creer en lo imposible requiere imaginación. Toda creación de negocios requiere esto y quisiera poder decir que cuando la gente falla en los negocios es principalmente porque carecen de imaginación. Hay personas que pueden exaltarse y no estar de acuerdo, ¡discrepar está bien!.

¿Qué significa tener imaginación? Significa que puedes mirar las posibilidades – todas aquellas: las extrañas, las locas, las amplias. Porque si las posibilidades no están fuera de tu reino de la realidad, entonces no es imaginación. La imaginación es poder adoptar otros puntos de vista. Así que por definición, eso significaría que puedes escoger el punto de vista que no te conviene o con el que no estás de acuerdo – como creer en esos unicornios – ¡¿ves lo fácil que es trabajar con lógica como un pretzel?!. ¿Por qué hablo tanto de los pretzels? Porque me gustan los pretzels. Puedes imaginar que son puertas de entrada a otro universo, ¿no?. Entonces, ¿cómo podrás imaginar un negocio exitoso en contra de todas las probabilidades?.

La imaginación requiere sentido del humor

también. Tomar las cosas de forma ligera. Desarrollar la imaginación no significa que te hayas vuelto loco o que hayas perdido la cabeza o que, ahora que crees en dragones, nadie te tomará en serio y no tendrás éxito. Sin embargo, puede que tengas que mantener algunas de tus nuevas creencias para ti mismo.

Un chamán muy sabio llamado Peter Fortunato de Nueva York nos dijo una vez en la isla de Skyros: “Sólo revela tu poesía a los poetas. Solamente saca tu espada cuando estés con un espadachín”. O palabras muy sabias al respecto. Si estás leyendo esto Peter ¡saludos!. Nunca me he olvidado de contar tu historia y tu viaje mágico.

Así que el punto es, como mi maestro junguiano Martin solía decir: “No le des a la gente las flechas con las que dispararte”.

Estamos de acuerdo que necesitas cultivar tu imaginación, pero sólo deberás compartirlo donde sea apropiado. Ser etiquetado como una persona “poco confiable” no te ayudará en los negocios. Buen consejo para los esotéricos.

Otra razón por la que necesitas imaginación, es para calmar y distraer tu mente, para que pueda ayudarte en lugar de llevarte a la derrota. La imaginación es también una manera de abrir las puertas de la posibilidad. Y seamos realistas, cuando no se necesita nada más que un milagro para avanzar en los negocios, en la vida y especialmente con el dinero, es absolutamente necesario ser capaz de abrir posibilidades nuevas e inimaginables. Considera que si las personas que no te toman en serio entendieran lo que tu entiendes, no estarían en la situación en la que están ¿verdad?

Expande tu idea de lo que es posible. No en la forma abstracta y sin sentido de “si, todo es posible” (con esa

actitud también ganarás una bofetada en la cabeza), sino que a realmente saber y creer que todo es posible. Permitir que todo sea posible. Cree cualquier cosa que sea posible.

Juega con diferentes escenarios de posibilidades. Y si no puedes creer totalmente algo, al menos permite que sea probable. O que pueda ser posible. ¿Es posible que la persona que envió esa carta de cancelación lo hizo apresuradamente y lo haya lamentado. Sí, es posible. ¿Es posible que la persona que obtuvo el trabajo en vez de ti, haya ganado la lotería y renunció a su trabajo, por lo que ahora el puesto es tuyo? Puede ser improbable, pero ¿es posible? Sí lo es. ¿Es posible que el auto-corrector de texto se equivoque? Sí. ¿Es posible que la persona que no quiso conversar contigo en esa ocasión haya dejado la empresa debido a una gran oferta de trabajo y ahora puedes obtener ese contrato? Sí.

¿Es posible que a último minuto, un grupo de (escritores, músicos, primos, lo que sea) decidan asistir a tu curso porque recientemente han recibido su financiación el día antes del curso? Y que estas veinte personas asistan y llenen el recinto. ¿Es probable? Tal vez no. ¿Es imposible? Sin duda no. ¿Es probable Tal vez. ¿Es posible? Absolutamente.

Ten en cuenta que siempre deseamos lo mejor a la gente y los escenarios cuando tratamos de imaginar y crear nuevas posibilidades.

No hay sustitución para creer en lo imposible. ¡Es lo primero, lo último (Give it up de Barry White), el fundamento absoluto de toda la creación de riqueza!.

El primer camino místico que debemos cultivar es la habilidad de creer en lo imposible. Si no puedes creerlo, ¿quién lo hará? Si no estás totalmente convencido de que es real, ¿quién lo hará realidad? Si no haces que cobre vida,

no puede nacer. ¡Primero, debes creer!

¡Deja que comience el viaje mágico para ganar dinero! (¿puedes repetirlo 8 veces?) ¡Mucha suerte!...

El Dinero como Energía - La Habilidad de la Conectividad

Una vez que hemos abierto la puerta de la alquimia, estamos listos para cultivar una habilidad que nos permitirá conectar con el dinero como energía. Es decir, la habilidad de conectividad. La conexión se basa en la comprensión de que todos estamos hechos de la misma materia. El dinero es energía, somos energía, todo es energía – generalmente estamos de acuerdo con esto – independientemente de si hablamos de energía, de intención, de espíritu o de lo divino. Pero, ¿qué significa eso realmente en el contexto de la transformación, el trabajo o la creación de riqueza? ¿Y cómo cultivamos y practicamos esta habilidad?

Atravesar la puerta de la conectividad significa primero reconocer que yo, el mendigo, el hombre rico y el asesino somos uno (sé que es duro, ¿no?) El ego dice determinadamente que “no, ese no”). Para entender esto se requiere compasión, una práctica primordial en la mayoría de las religiones y caminos. Es posible que hayas escuchado todo esto antes, pero ¿estabas realmente *escuchando*? ¿Realmente vives lo que esto significa?

En el contexto de la transformación, significa reconocer, aceptar y luego transformar esas cosas “allá afuera” (personas, situaciones) que no nos gustan (o que incluso odiamos o detestamos), reconociendo, aceptando y transformando esas mismas cualidades dentro de nosotros mismos. Esta es una práctica continua que debe hacerse sin juicio y con amabilidad. Aceptar la divinidad en todo lo que nos encontramos, significa aceptar la humanidad en todo lo que nos encontramos (incluyendo nosotros mismos). Cuando juzgamos, nos separamos. Cuando nos separamos, ya no estamos conectados. Cuando no estamos conectados,

la energía tampoco lo está. El dinero es energía. Cuando la energía no funciona, el dinero no funciona.

En el contexto de la creación de riqueza, comenzamos por remediar la separación entre nosotros y el dinero, especialmente si hemos visto al dinero (y a los ricos) como algo negativo, deshonesto, inmoral, no espiritual, no creativo. Cuando transformamos estas creencias, estas actitudes y la resonancia resultante de ellas dentro de nosotros mismos y abrazamos la riqueza, los ricos y el ser rico como otra manifestación de la energía que nos rodea, entonces la riqueza fluirá.

Practicamos conectar con otros, con la riqueza, con la energía que nos rodea, con lo divino. Lo hacemos mediante la práctica de la misericordia. Practicamos la curación de la separación – entre nosotros y “ellos”, entre nosotros y nosotros mismos, entre nuestro mundo interno y externo, entre materia y espíritu. Y mediante la curación de la separación y la capacidad de conectar, reconocemos nuestra verdadera naturaleza y la verdadera naturaleza de todas las cosas, para poder fluir.

¡Cuando somos capaces de fluir en la tierra de la posibilidad, podemos hacer cualquier cosa! El dinero vendrá fácilmente. Lo que queremos hacer y que queremos llegar a ser es crucial para el viaje de creación de riqueza. Para conectar con eso, necesitamos cultivar la habilidad de sentir, porque esto abrirá la puerta a la transformación.

El Dinero como Proceso de Transformación - La Habilidad de Sentir

Lo que queremos hacer y que queremos llegar a ser es crucial para el viaje de la creación de riqueza. Nuestro viaje de la riqueza es un proceso de la transformación del ser y, una clave para esto, es conocer cómo nos hará sentir la riqueza. La generación de dinero es un sentimiento diferente en cada persona. Algunos quieren sentir el poder, otros la seguridad, otros la libertad. La emoción es el pegamento, el imán, la fuerza, que asegura el flujo continuo de la energía de la riqueza hacia su destino – el de un nuevo comienzo.

No somos alentados a sentir. Especialmente los hombres, a quienes se les enseña a reprimir y deprimir sus emociones. Se nos dice “no cantes victoria, “no esperes demasiado” (para que no te decepciones), “no te emociones mucho con nada, o no quieras nada demasiado”.

¿Cuándo fue la última vez que sentiste entusiasmo salvaje, alegría regocijante? ¿Recuerdas cuando te sentiste eufórico de anticipación, sobrepasado de amor, o que no puedes esperar para salir de la cama con la alegría que sientes. Tan emocionado que no puedes esconder la sonrisa de tu cara, con un corazón que irradia entusiasmo al mundo. ¡Pura felicidad! que te hace ver todo brillante y hermoso, con diversión y disfrute sin ningún temor?

Ahora, ¿dime si no sientes un poco de esto después de leer estas palabras? Entonces ¡léelo de nuevo! Y luego una vez más para la suerte. Eso es lo que mantiene el flujo de energía del dinero moviéndose hacia ti. Si quieres que la riqueza aumente, ¡necesitas sentirte bien! Si quieres que el dinero venga hacia ti, debes atraerlo – como si fuera un amigo o un amante. Tienes que llamarlo hacia ti, como cuando miras

a una persona que te atrae y que está al otro lado de una habitación repleta de gente.

Cultivar sentimientos positivos es una práctica a la que cada persona en el planeta debería dedicar atención en este momento. En medio de tantos temores y potenciales desastres que nos bombardean diariamente, a través de los medios de comunicación y la prensa, entre el interminable “entretenimiento” de la violencia y más desastres, necesitamos ese espacio de alegría – no una tarea fácil – pero posible.

Mientras nos llenemos de ansiedad y miremos de manera acusadora e incluso de forma repugnante hacia lo relacionado con el dinero, éste no aumentará ni vendrá a nosotros. Si el dinero fuera la persona del ejemplo anterior ¿por qué vendría hacia ti si ese otro chico o chica lo/la está mirando de forma encantadora a través de la habitación?

Cultivar la alegría en medio de un mundo loco es probablemente la más difícil de todas las habilidades que necesitaremos aprender para generar dinero. Es una práctica, lo que significa justo eso. Pregúntate a ti mismo, cuánto tiempo y energía dedicas a sentirte bien contigo mismo – en la vida, con el dinero, acerca del futuro de riqueza que aspiras tener. Pregúntate cuánto tiempo y energía dedicas cada día a ver, oír, repetir, difundir, palabras, imágenes y energía que no son alegres o expansivas (independientemente de si es un hecho o no). Ahora elimínalo. No lo hagas. Toma la decisión de que no lo harás más y lleva a cabo tu decisión.

Redirecciona tu energía, tiempo y atención a cultivar alegría – sobre la vida, hacia ti mismo y tu riqueza. Encuentra ese lugar dentro de tu cuerpo o tu mente que contiene ese **entusiasmo salvaje** y esa **alegría sin límites**. **Enséñate a difundir la sensación de sentirse bien a través de tu ser**. Aprende cómo elevar tu frecuencia – ¿cuáles libros, poemas,

personas, comedias, lugares, actividades o alimentos crean un ambiente alegre para ti? Tómalos y hazlos parte de ti. Mantente conectado a ellos. Entrénate para tolerar más y más alegría y sentirte bien. Eso puede sonar extraño, pero parte de la práctica de cultivar la alegría es entrenar a tu cuerpo y mente para tolerar y prosperar en una nueva frecuencia que es generalmente más alta que la que nos rodea. Es fácil sentirse mal y deprimido – hay bastante apoyo en el mundo para ello. Continuar entusiasmado – especialmente acerca de tu viaje para aumentar tu riqueza es una práctica, particularmente cuando la realidad presente no ha alcanzado aún a la realidad futura que has creado. Cuanto más lo hagas, mejor te vuelves.

**¡Entusiasmo salvaje ¡Alegría regocijante!
¡Rebosante de anticipación! ¡Tan lleno de amor, que no
puedes esperar para salir de la cama con la alegría que
sientes! ¡Tan emocionado que no puedes esconder la
sonrisa de tu cara, con un corazón que irradia entusiasmo
al mundo! ¡Pura felicidad que hace que veas todo brillante
y hermoso, con diversión y disfrute sin ningún temor!**

Siéntete bien con el dinero y te sentirás bien contigo mismo.

El Dinero como Relación - La Habilidad de Servicio

Ahora estamos listos para abrir la puerta de la relación y cultivar la habilidad de servicio – aquí miramos la relación con los demás, con uno mismo y con el dinero. Todo existe en virtud de una relación y el dinero no es una excepción. Cultivamos nuestra relación con el dinero reconociendo primero que existe una relación. Considera tu relación con el dinero. ¿Es buena, sana? ¿Muestras el mismo amor, cuidado y atención que con tu amante, tu mascota o tu (s) hijo (s)? Considera la manera en que tratas el dinero, cómo hablas de ello, cómo te sientes al respecto.

Sobre todo, considera cómo tu relación con el dinero se refleja en otras relaciones en tu vida. Considera los patrones que por lo general se repiten en tu relación con los demás – tanto en tus relaciones íntimas, relaciones de trabajo, como en tus relaciones con los amigos. ¿Cuál es el tema recurrente? ¿Cómo empiezas y terminas una relación? ¿Qué funciona y qué no? Lo más importante, ¿cómo puedes mejorar lo que estás haciendo?

¿Cómo puedes mejorar tus relaciones – con los demás, contigo mismo, con el dinero, con lo divino. En realidad, todas estas preguntas significan lo mismo. Porque la forma en cómo hacemos algo es cómo hacemos todo en la vida. Si prestamos atención a nuestro socio, probablemente prestaremos atención a nuestro dinero. Si descuidamos el dinero, entonces, sin duda, seremos descuidados en otras relaciones también (generalmente, en una manera similar). Reflexiona abierta y libremente sobre esto. Sin juicio, sin culpa, simplemente observando, con la intención de cambiar.

Porque cuando cambias tu relación con una cosa, tu

relación con todo lo demás también cambia, porque todo está conectado. Cuando miramos el dinero en términos de relación, y de hecho, cuando miramos cualquier relación, tenemos que hacernos una pregunta muy simple: “¿Qué ofrezco a esta relación?”. En el caso del dinero necesitamos preguntarnos: “¿Por qué, cuando el dinero se encuentra en tan alta demanda, debería venir a mí?”, ¿por qué?, ¿qué le ofrezco yo al dinero?”

El dinero es una enorme energía oculta que se encuentra buscando dirección, buscando contención, buscando un hogar. El dinero irá (como cualquier otro tipo de energía) donde se le llame, donde se le quiera genuinamente, donde sea realmente amado, donde se le cuide. Irá donde sea interesante, mágico y divertido. ¿Es eso lo que has planeado para tu dinero?

Por lo general pensamos en el dinero sólo en términos de lo que podemos obtener de él. Algunas personas piensan de forma similar acerca de sus relaciones. Un flujo necesita un movimiento de dos vías para circular – dar y recibir, en un ciclo sin fin. Y para dar adecuadamente necesitamos cultivar la habilidad de servicio.

El servicio se ha convertido en un cliché. Todo el mundo ofrece servicios, servicios de excelencia, un mejor servicio y estar ahí para servir. Pero ¿qué significa esto realmente. ¿Qué es realmente el servicio, más allá de los anuncios y clichés? El servicio es poner los intereses de otra persona antes que los nuestros. O, en otras palabras, el servicio trata acerca de la domesticación del ego. Acerca de arriesgarse, de trascender los límites. El servicio se preocupa más de la otra persona que de nuestro ego. El servicio consiste en poner las necesidades de alguien antes de nuestros temores e inseguridades.

El servicio significa llamar a un cliente del que no hemos tenido noticias hace un tiempo, sólo por el hecho de que nos preocupamos lo suficiente como para querer saber cómo está, sin parece que estamos buscando su dinero con la llamada. El servicio es esa llamada. El servicio significa llamar nuevamente, porque sabemos que lo que ofrecemos es valioso y que el cliente lo necesita y se beneficiará de él, por lo que nos preocupamos más por el cliente que por nuestro miedo a ser rechazados.

El servicio, el real, nos abre puertas a la riqueza. El servicio real trasciende los muchos clichés que utilizamos para convencernos de que realmente nos preocupamos por no preocuparnos. ¿Con cuánta gente estarías lidiando aún, si hubiesen llamado de nuevo? Considera eso.

Haz esa llamada hoy. Llama a todos aquellos clientes que están esperando oír que te importan y verás tu dinero crecer. Pero hazlo desde el corazón. Hazlo porque te importa, hazlo como un acto de servicio. Comprométete con el servicio y considera cómo puedes servir a los demás, a ti mismo y al dinero. ¿Cómo puedes servir al dinero? ¿Cómo puedes ayudarlo a manifestarse y tomar forma? Lo más importante, ¿cómo puedes contenerlo?